

Vaga para Engenheiro de Vendas na Pfiffner do Brasil

Atribuições

Ser responsável por conquistar e atender no local novos e antigos clientes em sua área de vendas no Brasil. Em função da particularidade de cada cliente, elaborar, em conjunto com a matriz Suíça, soluções específicas e negociar com o cliente tanto no sentido técnico quanto comercial. Como contato constituído, coordenar e supervisionar os projetos desde o fechamento do pedido até o funcionamento no devido local. Sendo o representante do empreendimento no Brasil, estabelecendo vínculos por competência técnica e de relacionamento interpessoal.

Perfil

A formação deve ser Engenharia Elétrica além de possuir experiência na condução de projetos sofisticados. Gostar de comunicar-se, capacidade de persuasão e iniciativa própria devem fazer parte de suas habilidades. Intuição empreendedora, fácil relacionamento, domínio seguro da língua portuguesa e inglesa, disponibilidade para viagens bem como experiência além da rede de atuação envolvida, são pressupostos para obter sucesso neste empreendimento.

Perspectivas

Aguarda-lhe uma atividade cativante, repleta de variações e de elevada responsabilidade com grande espaço para seu empreendedorismo e criatividade. A empresa oferece atraentes condições de emprego numa empresa de alcance internacional.

Interessados devem enviar currículo com foto para o email

maisasilva@pfiffner.com.br