

Curso PEC: Como negociar e vender serviços de Engenharia e de Arquitetura

A AEAJS (Associação dos Engenheiros e Arquitetos de Jaraguá do Sul), com apoio do CREA-SC através do PEC (Programa de Educação Continuada) promove o curso *Como negociar e vender serviços de Engenharia e de Arquitetura*, no dia 27 de agosto, em Jaraguá do Sul (SC).

O curso, com duração de 8 horas, visa, entre outros, capacitar o profissional a reconhecer as características particulares e os principais conceitos de marketing aos casos específicos dos serviços de Engenharia e de Arquitetura.

Investimento

Sócios AEAJS e Estudantes: R\$ 50,00

Profissionais não sócios: R\$ 80,00

Data: 27/08

Horário: 8h às 12h / 13h30 às 17h30

Local: Jaraguá do Sul (SC) – Auditório do CPL – Rua Donald Gehring, 175 – Centro

Informações: (47) 3371-0863, com Andrea / aeajs@netuno.com.br